

FACTSHEET

d.velop App Builder Program

Ein Überblick



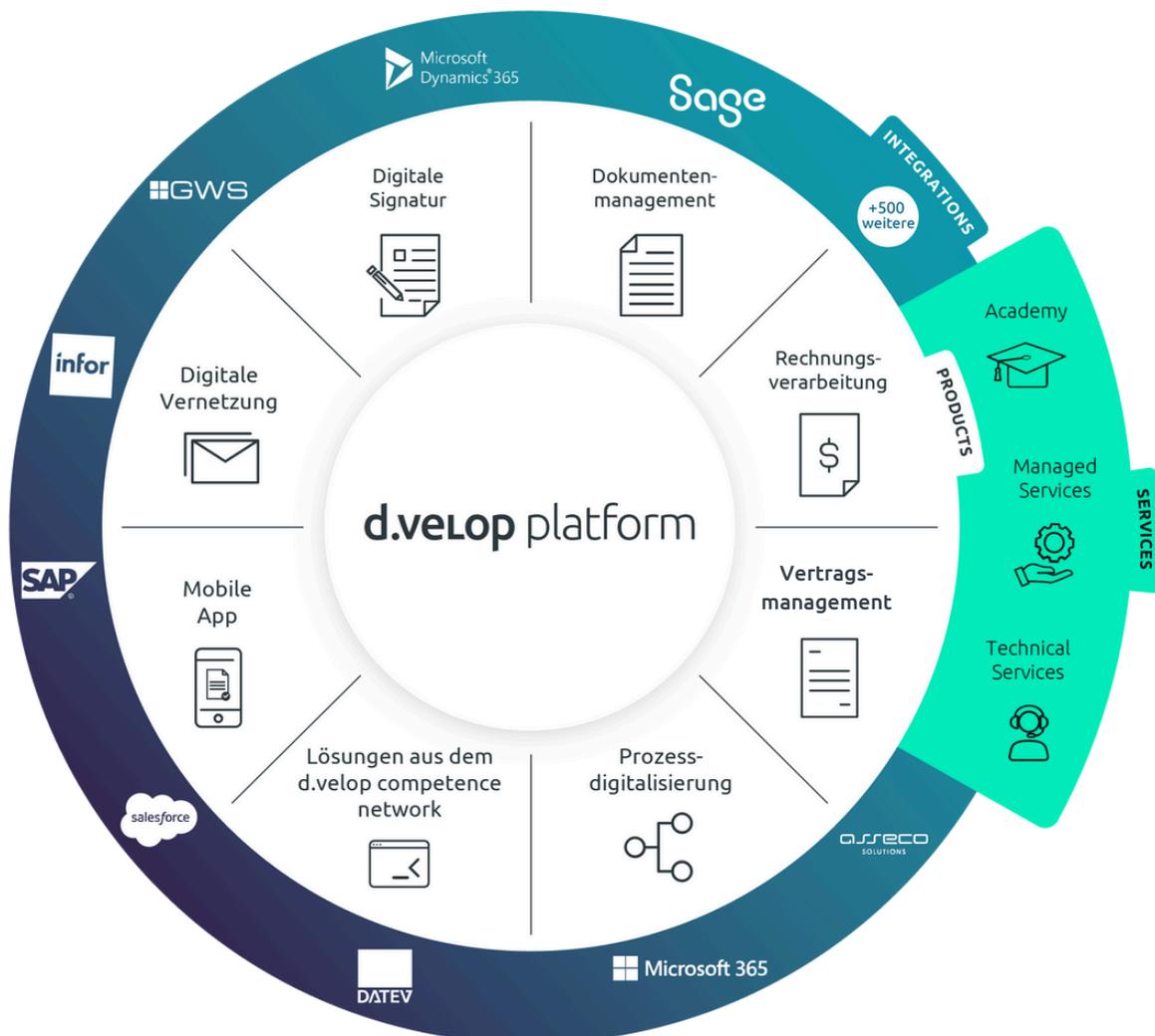


d.velop platform

Es gibt Herausforderungen und Digitalisierungsvorhaben, die sind zu groß und zu komplex, um sie allein zu lösen

Hier kommt die d.velop platform ins Spiel. Durch enge Partnerschaften mit unterschiedlichsten Experten:innen für verschiedenste Themen können Kunden über die d.velop platform noch weiter in ihrer Digitalisierung voranschreiten:

Sei es bei der ganzheitlichen Digitalisierung von End-to-End-Prozessen oder der Umsetzung von sehr speziellen, komplexen Vorhaben. Egal, ob es sich um ein klassisches Dokumentenmanagementsystem und damit verbundene dokumentbasierte Prozesse handelt oder besondere Herausforderungen gelöst werden müssen – die d.velop platform bietet Antworten für jegliche Herausforderungen im Bereich Office Automation.





App Builder sind der Turbo für d.velop Kunden, um noch weiter in ihrer Digitalisierung voranzukommen.

Das d.velop App Builder Program ist das Partnerprogramm von d.velop für Anbieter von Software-Lösungen, die im Zusammenspiel mit d.velop Software Synergien für Kunden bieten.

Jeder App Builder ist Teil der d.velop platform, mit der über 14.500 Geschäftskunden – von Mittelstand bis Großkonzernen - und 4,5 Millionen User täglich ihr Dokumentenmanagement und diverse Geschäftsprozesse digitalisieren.

Services von App Buildern decken eine große Bandbreite an Mehrwerten für Kunden ab:

- ✓ Ergänzende Features und AddOns für d.velop Software.
- ✓ Konnektoren zur Integration oder Anbindung der d.velop platform an bzw. in Drittsystemen.
- ✓ Fachlösungen, die zusammen mit d.velop Produkten funktionieren oder durch den wechselseitigen Austausch von Daten und Dokumenten aus d.velop Systemen noch größere Mehrwerte für Unternehmen bieten.
- ✓ KI-Services, die den Dokumenteneingang erleichtern oder die Arbeit mit Dokumenten im Archiv auf ein neues Level heben.

Gemeinsam haben alle Angebote, dass die Kombination aus App Builder Service und d.velop Services für Kunden mehr als die Summe der Teile ergibt. Grenzen in der Digitalisierung werden Richtung Ende-zu-Ende verschoben. Kunden bekommen so die Option auf eine best-of-breed-Strategie zu setzen, ohne die üblichen Nachteile in Kauf nehmen zu müssen.

App Builder sind im d.velop Ökosystem in einem Netzwerk top-aktueller Anbieter mit heterogenen Produkten. Mit dem Ohr am Markt sind wir von d.velop mit unseren App Buildern stets an der vordersten Front der neusten Trends, um die Mehrwerte für Kunden erreichbar zu machen. Dabei fördern wir den Austausch und die Kooperation zwischen den App Buildern, sodass ein fruchtbares Umfeld für Innovationen immer gegeben ist.



App Builder können sich auf ihre Stärken fokussieren und die Stärken von d.velop einfach mitnutzen.

Mit über 30 Jahren Software- und Marktexpertise bietet d.velop Kunden moderne Softwarelösungen mit umfangreichen Funktionsumfängen. App Builder können diese Funktionen für ihre Software verwenden und müssen nicht alle Features selbst entwickeln und betreiben. Von revisionsssicherer Dokumentenspeicherung über Aufgaben- und Prozesssteuerung bis zu Services der künstlichen Intelligenz: Über RESTful APIs lässt sich mehr für die eigene Software herausholen.

Eine enge technische Betreuung ist für App Builder garantiert, sodass auch in technischer Hinsicht die Synergien für Kunden gehoben werden. Auf diese Weise sind bereits mehrere Angebote entstanden, die wesentlichen Bausteine der Software über die Services der d.velop platform „realisiert haben“. Die Effizienzvorteile, dass Themen nicht redundant entwickelt werden mussten, kommen Kunden und App Buildern zugute.





Attraktive Business Modelle für den gemeinsamen Erfolg.

Seit dem Start des App Builder Programs in 2020 wurden siebenstellige Annual Recurring Revenues mit App Builder Services erwirtschaftet. Zwei unterschiedliche Ansätze stehen für den maximalen Erfolg zur Verfügung.

Apps für die d.velop sales force

Eignen sich die Services des App Builders für die Vermarktung über den d.velop Vertrieb und den über 400 Vertriebspartnern im d.velop Ökosystem, ist das bevorzugte Modell, dass d.velop einen Reselling-Status für die Services bekommt. Dies holt das Maximum aus der Komplementarität heraus: Die Synergien zwischen der Software kommt zur Geltung und der Vertrieb über d.velop bedeutet für Kunden, dass Transaktionskosten – u.a. der Softwarebeschaffung – minimiert werden. App Builder erhalten Zugriff auf eine motivierte und incentivierte, zusätzliche Vertriebsmannschaft mit tiefem Marktverständnis in diversen Branchen bei attraktiven Margen.

Vertrieb durch den App Builder mit Vorteilen durch d.velop Partnerschaft

Nicht jedes Softwareangebot eignet sich für den direkten Vertrieb durch d.velop und die d.velop Vertriebspartner. Dies ist in der Regel der Fall, wenn besondere Expertise erforderlich ist, um Kunden die Mehrwerte der Software zu vermitteln. In diesem Fall bietet d.velop App Buildern die Option, die üblichen Vorteile der Technologiepartnerschaft des App Builder Programs sowie neue Chancen für Marketing, Marktpositionierung und Vertrieb zu nutzen – ohne dass die Software für die Vermarktungsfähigkeit angepasst werden muss.

Welche Variante die richtige ist, finden wir gemeinsam in einem Gespräch heraus. Unabhängig vom Ansatz gilt beim App Builder Program immer: Wir stellen den Kunden gemeinsam in den Mittelpunkt, um gemeinsam mit dem App Builder erfolgreich die Digitalisierung unserer Kunden zu gestalten.



Über die d.velop AG

Die 1992 gegründete d.velop AG mit Hauptsitz in Gescher entwickelt und vermarktet Software zur durchgängigen Digitalisierung von Geschäftsprozessen und branchenspezifischen Fachverfahren und berät Unternehmen in allen Fragen der Digitalisierung. Mit der Ausweitung des etablierten ECM-Portfolios rund um Dokumentenmanagement, Archivierung und Workflows auf mobile Apps sowie standardisierte und Custom-SaaS-Lösungen bietet der Software-Hersteller auch Managed Services an. Dabei sind die Rechtssicherheit und die Einhaltung gesetzlicher Vorgaben dank eines ausgereiften Compliance Managements gewährleistet.

d.velop stellt digitale Dienste bereit, die Menschen miteinander verbinden, sowie Abläufe und Vorgänge umfassend vereinfachen und neugestalten. So hilft der ECM-Spezialist Unternehmen und Organisationen dabei, ihr ganzes Potenzial zu entfalten. Ein starkes, international agierendes Netzwerk aus rund 400 spezialisierten Partner:innen macht d.velop Enterprise Content Services weltweit verfügbar.

d.velop-Produkte – On-Premises, in der Cloud oder im hybriden Betrieb – sind branchenübergreifend bislang bei mehr als 14.500 Geschäftskunden mit über 4,5 Millionen Usern im Einsatz; darunter Tupperware Deutschland, eismann Tiefkühl-Heimservice GmbH, Parker Hannifin GmbH, Nobilia, Schmitz Cargobull, FingerHaus GmbH, die Stadt Wuppertal, die Basler Versicherung, DZ Bank AG, das Universitätsklinikum des Saarlands oder das Universitätsklinikum Greifswald. Über 400 spezialisierten Partner:innen macht d.velop Enterprise Content Services weltweit verfügbar. d.velop connect for salesforce: Mehrwerte aus der Verbindung von DMS und CRM | Alle Rechte und Änderungen vorbehalten. Die tatsächliche Realisierung der Lösung ist unternehmensspezifisch und kann von den beschriebenen Funktionen abweichen.

d.velop AG

Schildarpstraße 6-8
48712 Gescher

+49 2542 9307-0
partnermarketing@d-velop.de

